

Directeur marketing & communication & développement

DOMAINES DE COMPÉTENCES

> STRATÉGIE DE COMMUNICATION & DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Définition et mise en place de stratégies globales de communication et de développement

- Élaboration de plans stratégiques intégrant communication et business development.
- Positionnement et différenciation de l'entreprise sur son marché pour renforcer son attractivité.
- Alignement des actions de communication avec les objectifs de croissance.

> GESTION DE MARQUE & IMAGE

Développement et valorisation d'une identité de marque forte au service de la performance commerciale :

- Création et gestion d'une image cohérente et impactante pour renforcer la notoriété.
- Pilotage de campagnes de communication ciblées pour attirer et fidéliser la clientèle.
- Communication de crise et gestion d'image pour protéger la réputation et la confiance.

> CRÉATION GRAPHIQUE & CONCEPTION VISUELLE

Maîtrise du design et de la création visuelle pour optimiser l'impact commercial

- Conception de supports attractifs et efficaces pour le print, le digital et l'événementiel.
- Déclinaison graphique adaptée aux cibles pour maximiser la conversion et l'engagement.
- Expertise sur les outils de création (Suite Adobe) pour une exécution professionnelle.

> COMMUNICATION DIGITALE & ACQUISITION CLIENTS

Optimisation de la visibilité en ligne et génération de leads qualifiés

- Conception et pilotage de campagnes digitales orientées ROI (réseaux sociaux, e-mailing, SEA).
- Analyse des KPI et ajustements stratégiques pour maximiser le retour sur investissement.
- Développement et animation de communautés digitales pour renforcer l'engagement client.

CRÉATIVITÉ & INNOVATION AU SERVICE DE LA CROISSANCE

Développement de concepts innovants pour se démarquer et booster la performance commerciale

- Animation d'ateliers de brainstorming pour stimuler l'innovation marketing.
- Approche orientée expérience client pour maximiser la pertinence des messages et des offres.
- Création de solutions impactantes pour dynamiser l'offre commerciale et les ventes.

MANAGEMENT & LEADERSHIP

Pilotage et accompagnement d'équipes pour structurer et accélérer le développement

- Encadrement d'équipes pluridisciplinaires (création, marketing, commerce).
- Développement des talents internes et optimisation de la collaboration avec les prestataires.
- Coordination des services marketing et commerciaux pour garantir une vision cohérente et performante.

RELATIONS PUBLIQUES, PARTENARIATS & RÉSEAUX

Développement stratégique des relations BtoB et institutionnelles pour soutenir la croissance

- Organisation d'événements (conférences, salons, lancements) pour renforcer la notoriété et les opportunités d'affaires.
- Développement et gestion des relations presse pour accroître la visibilité et l'influence.
- Négociation et valorisation de partenariats stratégiques pour renforcer l'offre et la pénétration marché.

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL & PERFORMANCE BUSINESS

Accompagnement de la direction dans la croissance et l'optimisation du chiffre d'affaires

- Définition et mise en place d'actions marketing-ventes pour accélérer les performances.
- Prospection, fidélisation et activation de nouveaux marchés pour diversifier les revenus.
- Suivi et analyse des performances pour ajuster les stratégies et optimiser les résultats.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

de 2022 à 2025

innoclair

Directeur marketing & communication - 12 salariés - 48 distributeurs

- Mise en place d'une stratégie de développement
- Création d'une agence intégrée (4 prix aux Trophées de la com)
- Multiplication des contacts entrants X2
- Obtention de la Marque Bretagne
- Obtention de la Marque Produit en Bretagne

de 1994 à 2022

lc design

Dirigeant d'entreprise - Directeur de création - Lorient - 23 salariés

- agence conseils en communication, reconnue comme l'agence bretonne la plus récompensée au niveau national aux Trophées de la communication (30 prix)

ETUDES/FORMATIONS

- BTS Design Produits DE (LTI Vauban - Brest)
- Maîtrise de la Suite Adobe CC (InDesign, Photoshop, Illustrator)
- Wordpress
- Ecole Nationale de la Magistrature
- Booster Bretagne par BPI France

Loïc Cueff

CV et Portfolio en ligne :

<https://www.lcdesign.fr>

06 31 78 79 65

cueff56@orange.fr

56400 Auray

[linkedin.com/in/loiccueff](https://www.linkedin.com/in/loiccueff)

ENGAGEMENTS

• **Depuis 2019** Président du Tribunal de commerce de Lorient - 23 juges et 12 auxiliaires de justice

• **Depuis 2017** Juge consulaire au Tribunal de commerce de Lorient

• **2000-2015** Trésorier de l'association Rêves de Clown - Membre actif. Partenaire financier

• **1999 - 2010** Administrateur de la Plateforme Lorient Initiative Membre actif. Parrain de 10 entreprises.

CENTRES D'INTÉRÊTS



Judo



Football



Batterie



Navigation



Voyage



cinéma